

GRADO EN DERECHO

Gobernanza Económica Internacional 2025-2026

	Gobernanza	Código	805863	
Asignatura	Económica Internacional	Versión	Junio 2019	
Módulo	Formación Complementaria	Materia	Economía	
		Presenciales		
Créditos	6 ECTS	No presenciales		
Curso	CUARTO	Semestre	Segundo	

PROFESORADO, GRUPOS Y HORARIOS

Profesor	E-mail
José María Aguilar	jaguilar@faculty.isde.es

Los grupos, horario, aula y profesor pueden consultarse a través de la página Web de la Facultad de Derecho, en la sección correspondiente a Alumnos, Información Académica y en el enlace Horarios del curso Académico.



EXÁMENES

Convocatoria	Fecha
Ordinarias y Extraordinaria	Las que determine el Decanato en cada convocatoria conforme al calendario oficial de exámenes. Se publican en la WEB de la Facultad de Derecho (Alumnos-Información académica).

SINOPSIS

BREVE DESCRIPTOR											
		asigna mientas		tiene	como	objetivo	dotar	а	los	alumnos	de
intern	 análisis de problemas económicos globales que, por su propio carácter, necesitan de una gobernanza económica internacional. En concreto la asignatura aborda las siguientes temáticas: La gobernanza económica internacional y su justificación. Las principales políticas e instituciones de gobernanza económica internacional. Problemas en la organización de la gobernanza económica nternacional 								o la		

CONOCIMIENTOS PREVIOS RECOMENDADOS

Herramientas de análisis económico (curvas de oferta y demanda, equilibrio, medidas de bienestar, etc.) y conocimientos básicos de política económica, correspondientes al nivel de un curso de introducción a la Economía (6 créditos ECTS)

OBJETIVOS FORMATIVOS

OBJETIVOS (Resultados de Aprendizaje)

- Adquirir conocimientos sobre las razones que justifican la necesidad de una
- gobernanza internacional en distintos ámbitos de la economía.
- Conocer el concepto de bienes públicos internacionales.



- Estudiar instituciones internacionales y políticas económicas transnacionales
- orientadas a solucionar problemas económicos de carácter global.
- Conocer las herramientas analíticas propias de la economía y su aplicación a
- los temas objeto de estudio.

COMPETENCIAS

Transversales: CT1, CT2, CT3, CT4, CT5, CT6, CT7, CT8

Guía Docente del Grado en Derecho

CT1: Capacidad de análisis y síntesis

CT2: Razonamiento crítico

CT3: Comunicación oral y escrita

CT4 : Capacidad de Gestión de la información

CT5: Aplicación de los conocimientos adquiridos a la formulación y defensa de argumentos y resolución de problemas

CT6 : Capacidad para la negociación, conciliación y toma de decisiones

CT7 : Adquisición de conocimientos generales que le capaciten para acceder a niveles superiores de estudio

CT8 : Capacidad de transmisión de información, ideas, problemas y soluciones a un público tanto especializado como no especializado.

Genéricas: CG1, CG2, CG3, CG4, CG5

CG1: Capacidad de análisis de los principales problemas de gobernanza internacional.

CG2: Capacidad para leer, interpretar y redactar escritos de naturaleza económica

CG3: Conocer y comprender las principales instituciones internacionales de naturaleza económica.

CG4: Capacidad para el manejo de las variables económicas con apoyo en las

bases de datos.

CG5: Capacidad para identificar y aplicar la teoría económica de relevancia al análisis de problemas de gobernanza económica global.

Específicas: CE3, CE4

CE3: Capacidad para entender las interrelaciones entre economía y derecho CE4:Capacidad para aplicar las herramientas económicas al análisis y soluciones prácticas de cuestiones jurídicas



CONTENIDOS TEMÁTICOS

(Programa de la asignatura)

Programa

1. Definición de gobernanza económica internacional y razones que justifican

su existencia.

2. Instituciones económicas internacionales: ONU, Banco Mundial, FMI,

Organización Mundial del Comercio, G8-G20.

- 3. Integración económica y comercio internacional.
- 4. Problemas macroeconómicos y crisis financieras internacionales.
- 5. Desarrollo económico, desigualdad y pobreza
- 6. El medio ambiente y su gobernanza global
- 7. Epidemias y problemas globales de salud.
- 8. Seguridad e intervenciones militares globales.
- 9. Competencia fiscal internacional.
- 10. Problemas de gobernanza de las instituciones económicas internacionales.

ACTIVIDADES FORMATIVAS

Clases Teóricas Dedicación 60%

Requisito: Lectura previa del contenido de las clases teóricas por parte del alumno

Clases Prácticas	Dedicación	40%
Resolución de los ejercicios p	ropuestos, con participac	ión activa del alumno
Otras Actividades	Dedicación	

No se contemplan



EV		\frown I.	\sim 11
	 	 -71	

Exámenes Participación en la Nota Final

Del 70 al 90%

Final y parciales basados en la resolución de casos prácticos.

Otra actividad

Participación en la Nota Final

Del 10 al 30%

Participación en las clases teóricas y prácticas

CRITERIOS DE EVALUACIÓN

Como criterio general, en la corrección de las pruebas de evaluación, se valorarán los siguientes aspectos:

- 1º Concordancia con lo que se preguntaba
- 2º Ausencia de errores
- 3º Claridad de ideas
- 4º Ausencia de lagunas graves
- 5º Capacidad de relación

CRONOGRAMA

RECURSOS

BIBLIOGRAFÍA BÁSICA

Alonso, J. A. (dir.) (2013): Lecciones sobre economía mundial, Civitas, Madrid

Guía Docente del Grado en Derecho

- Bustos Gisbert, A. (2017): Curso Básico de Hacienda Pública, Aranzadi.
 Madrid.
- Cohen, B. J. (2017). International political economy. Routledge.
- Cohn. T.H. (2011) Global Political Economy, Nueva York: Longman, 6^a ed., 2011.
- Gilpin, R. (2000) The Challenge of Global Capitalism. The World Economy in the 21 st Century. Princeton University Press.
- Kaul, I., Conceição, P., Le Goulven, K., Mendoza, R. U. (2003). How to improve the provision of global public goods. Providing global public goods: Managing globalization, Oxford University Press.
- Oatley, T., (2015). International political economy. Routledge.
- Ravenhill, J. (Ed.). (2017). Global political economy. Oxford University Press.



- Requeijo, J. (2012): Economía Mundial, McGraw Hill, Madrid.

BIBLIOGRAFÍA COMPLEMENTARIA

Balaam, D. y Dillman, B. (2010). Introduction to International Political Economy, Nueva York: Longman, 5^a ed., 2010.

- Calvo Hornero, A. (2003), Integración Económica y Regionalismo.
 Principales Acuerdos Regionales (3ª edición) Editorial Universitaria
 Ramón Areces, Madrid.
- Calvo Hornero, A. (2010), Economía Internacional y Organismos Económicos Internacionales, Editorial Universitaria Ramón Areces, Madrid.
- Chorev, N., & Earby, S. (2009). The Crisis of Neoliberalism and the Future of International Institutions: A Comparison of the IMF and the WTO. Theory and society, 38(5), 459-484.
- Cohen, B. J. (2014). Advanced introduction to international political economy. Edward Elgar Publishing.
- De Senarclens, P. (2001). International organisations and the challenges of globalisation. International Social Science Journal, 53(170), 509-522.
- Frankel, J. A. (2003). The environment and globalization (No. w10090). National Bureau of Economic Research.
- Frieden, J.; Lake, D.; Broz, JL. (2009). International Political Economy: Perspectives on Global Power and Wealth, Londres / Nueva York: W.

Guía Docente del Grado en Derecho

- W. Norton & Company, 5^a ed.
- Hettne, B., & Damp; Söderbaum, F. (2006). The UN and Regional Organizations in Global Security: Competing or Complementary Logics?. Global Governance: A Review of Multilateralism and International Organizations, 12(3), 227-232.
- Kaul, I; Conceicao, P. (ed.). (2006). The New Public Finance. Oxford University Press for the United Nations Development Programme, New York, Oxford. Overview
- Kharas, Homi. 2015, September. The Post-2015 Agenda and the



Evolution of the World Bank Group. Global Economy and Development Working Paper 92. Washington DC: Brookings.

- Kindleberger, C. P. (1986). International public goods without international government. The american economic review, 76(1), 1-13.
- Kirton, J. J. (2016). G20 governance for a globalized world. Routledge.
- Ravallion, Martin. 2016. "The World Bank: Why It Is Still Needed and Why It Still Disappoints", Journal of Economic Perspectives. 30(1): 77-94.
- Rodrik, D. (2011). The globalization paradox: democracy and the future of the world economy. WW Norton & Dompany.
- Rodrik, D. (2012). La paradoja de la globalización, Antoni Bosch editor, Barcelona
- Rosen, H.S. y Gayer, T. (2009): "Public Finance", (9^a edición). Ed. McGraw-Hill International Edition. Singapore.
- Ruggie, J.G.. (2004). "Reconstituting the Global Public Domain Issues, Actors and Practices," European Journal of International Relations; pp 499.
- Schmukler, Sergio L. 2004. "Financial Globalization: Gain and Pain for Developing Countries," pp. 314-336
- Thakur, R., & Dangenhove, L. (2007). Enhancing global governance through regional integration. In Regionalisation and Global Governance (pp. 33-58). Routledge.
- Willett, T. D., & D., & D., & D., C. (Eds.). (1991). The political economy of international organizations: A public choice approach. Westview Press.
- Weiss. Thomas G., (2014). Governing the World? Addressing "Problems without Passports"

OTROS RECURSOS

Campus Virtual

Bases de datos:

Banco Mundial: http://www.worlbank.org

OECD: http://www.oecd.org

Páginas web:

Guía Docente del Grado en Derecho



Banco Central Europeo: http://www.ecb.int Banco Mundial: http://www.worldbank.org

Convención Marco de Naciones Unidas sobre el Cambio Climático

(UNFCCC): http://unfcc.int

Fondo Monetario Internacional: www.imf.org

Grupo de los Ocho (G8): http://www.g8.utoronto.ca Grupo de los Veinte (G20): http://www.g20.org

Organización de las Naciones Unidas: http://www.un.org Organización Mundial del Comercio: http://www.wto.org Organización Mundial de Salud: https://www.who.int/es

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico:

http://www.oecd.org

Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo: http://www.undp.org

Programa de Naciones Unidas para el Medio Ambiente: http://www.unep.org

Unión Europea - http://europa.eu

Revistas de especial interés para la asignatura:

- Journal of International Economics
- -International Economic Review
- Journal of Political Economy
- Journal of Public Economics
- European Journal of Political Economy
- Public Choice
- Economics and Politics