GRADO EN DERECHO
CURSO 2026-2027

Asignatura	Gobernanza Económica Internacional	Código	27805863
Versión		Módulo	Formación Complementaria
Créditos	6 ECTS	Materia	Economía
		Presenciales	No indicado
		No presenciales	No indicado
Curso	Cuarto	Semestre	Segundo

PROFESORADO, GRUPOS Y HORARIOS

Departamento Responsable	Sección Departamental de Economía Aplicada, Pública y Política
Profesor	E-mail
José María Aguilar González	jaguilar@faculty.isde.es

SINOPSIS

BREVE DESCRIPTOR

Esta asignatura tiene como objetivo dotar a los alumnos de herramientas de análisis de problemas económicos globales que, por su propio carácter, necesitan de una gobernanza económica internacional. En concreto la asignatura aborda las siguientes temáticas:

• La gobernanza económica internacional y su justificación.

• Las principales políticas e instituciones de gobernanza económica internacional.

• Problemas en la organización de la gobernanza económica internacional.

CONOCIMIENTOS PREVIOS RECOMENDADOS

Herramientas de análisis económico (curvas de oferta y demanda, equilibrio, medidas de bienestar, etc.) y conocimientos básicos de política económica, correspondientes al nivel de un curso de introducción a la Economía (6 créditos ECTS)

OBJETIVOS FORMATIVOS — Resultados de Aprendizaje

• Adquirir conocimientos sobre las razones que justifican la necesidad de una gobernanza internacional en distintos ámbitos de la economía.

• Conocer el concepto de bienes públicos internacionales.

• Estudiar instituciones internacionales y políticas económicas transnacionales orientadas a solucionar problemas económicos de carácter global.

• Conocer las herramientas analíticas propias de la economía y su aplicación a los temas objeto de estudio.

COMPETENCIAS

Transversales: CT1, CT2, CT3, CT4, CT5, CT6, CT7, CT8

CT1: Capacidad de análisis y síntesis

CT2: Razonamiento crítico

CT3: Comunicación oral y escrita

CT4: Capacidad de Gestión de la información

CT5: Aplicación de los conocimientos adquiridos a la formulación y defensa de argumentos y resolución de problemas

CT6: Capacidad para la negociación, conciliación y toma de decisiones

CT7: Adquisición de conocimientos generales que le capaciten para acceder a niveles superiores de estudio

CT8: Capacidad de transmisión de información, ideas, problemas y soluciones a un público tanto especializado como no especializado.

Genéricas: CG1, CG2, CG3, CG4, CG5

CG1: Capacidad de análisis de los principales problemas de gobernanza internacional.

CG2: Capacidad para leer, interpretar y redactar escritos de naturaleza económica

CG3: Conocer y comprender las principales instituciones internacionales de naturaleza económica.

CG4: Capacidad para el manejo de las variables económicas con apoyo en las

bases de datos.

CG5: Capacidad para identificar y aplicar la teoría económica de relevancia al análisis de problemas de gobernanza económica global.

Específicas: CE3, CE4

CE3: Capacidad para entender las interrelaciones entre economía y derecho

CE4: Capacidad para aplicar las herramientas económicas al análisis y soluciones prácticas de cuestiones jurídicas

CONTENIDOS TEMÁTICOS — Programa de la asignatura

de la asignatura)

Programa

1. Definición de gobernanza económica internacional y razones que justifican su existencia.

2. Instituciones económicas internacionales: ONU, Banco Mundial, FMI, Organización Mundial del Comercio, G8-G20.

3. Integración económica y comercio internacional.

4. Problemas macroeconómicos y crisis financieras internacionales.

5. Desarrollo económico, desigualdad y pobreza

6. El medio ambiente y su gobernanza global

7. Epidemias y problemas globales de salud.

8. Seguridad e intervenciones militares globales. 9. Competencia fiscal internacional. 10. Problemas de gobernanza de las instituciones económicas internacionales.

ACTIVIDADES FORMATIVAS

Clases Teóricas	Dedicación	60 %
Requisito: Lectura previa del contenido de las clases teóricas por parte del alumno.		
Clases Prácticas	Dedicación	40 %
Resolución de los ejercicios propuestos, con participación activa del alumno.		
Otras Actividades	Dedicación	No especificado
No se contemplan.		

EVALUACIÓN

Exámenes	Participación en la Nota Final	Del 70 al 90 %
Final y parciales basados en la resolución de casos prácticos.		
Otra actividad	Participación en la Nota Final	Del 10 al 30 %
Participación en las clases teóricas y prácticas.		

CRITERIOS DE EVALUACIÓN
Como criterio general, en la corrección de las pruebas de evaluación, se valorarán los siguientes aspectos: 1º - Concordancia con lo que se preguntaba 2º - Ausencia de errores 3º - Claridad de ideas 4º - Ausencia de lagunas graves 5º - Capacidad de relación

CRONOGRAMA

RECURSOS

BIBLIOGRAFÍA BÁSICA
Alonso, J. A. (dir.) (2013): Lecciones sobre economía mundial, Civitas, Madrid - Bustos Gisbert, A. (2017): Curso Básico de Hacienda Pública, Aranzadi. Madrid. - Cohen, B. J. (2017). International political economy. Routledge. - Cohn. T.H. (2011) Global Political Economy, Nueva York: Longman, 6ª ed., 2011. - Gilpin, R. (2000) The Challenge of Global Capitalism. The World Economy in the 21 st Century. Princeton University Press.

- Kaul, I., Conceição, P., Le Goulven, K., Mendoza, R. U. (2003). How to improve the provision of global public goods. Providing global public goods: Managing globalization, Oxford University Press.

- Oatley, T., (2015). International political economy. Routledge.

- Ravenhill, J. (Ed.). (2017). Global political economy. Oxford University Press.- Requeijo, J. (2012): Economía Mundial, McGraw Hill, Madrid.

BIBLIOGRAFÍA COMPLEMENTARIA

Balaam, D. y Dillman, B. (2010). Introduction to International Political Economy, Nueva York: Longman, 5ª ed., 2010.

- Calvo Hornero, A. (2003), Integración Económica y Regionalismo.

Principales Acuerdos Regionales (3ª edición) Editorial Universitaria Ramón Areces, Madrid.

- Calvo Hornero, A. (2010), Economía Internacional y Organismos Económicos Internacionales, Editorial Universitaria Ramón Areces, Madrid.

- Chorev, N., & Babb, S. (2009). The Crisis of Neoliberalism and the Future of International Institutions: A Comparison of the IMF and the WTO. Theory and society, 38(5), 459-484.

- Cohen, B. J. (2014). Advanced introduction to international political economy. Edward Elgar Publishing.

- De Senarclens, P. (2001). International organisations and the challenges of globalisation. International Social Science Journal, 53(170), 509-522.

- Frankel, J. A. (2003). The environment and globalization (No.

w10090). National Bureau of Economic Research.

- Frieden, J.; Lake, D.; Broz, JL. (2009). International Political Economy:

Perspectives on Global Power and Wealth, Londres / Nueva York: W.

W. Norton & Company, 5ª ed.

- Hettne, B., & Söderbaum, F. (2006). The UN and Regional Organizations in Global Security: Competing or Complementary Logics?. Global Governance: A Review of Multilateralism and International Organizations, 12(3), 227-232.

- Kaul, I; Conceicao, P. (ed.). (2006). The New Public Finance. Oxford University Press for the United Nations Development Programme, New York, Oxford. Overview

- Kharas, Homi. 2015, September. The Post-2015 Agenda and theEvolution of the World Bank Group. Global Economy and Development Working Paper 92. Washington DC: Brookings.

- Kindleberger, C. P. (1986). International public goods without international government. The american economic review, 76(1), 1-13.

- Kirton, J. J. (2016). G20 governance for a globalized world. Routledge.

- Ravallion, Martin. 2016. "The World Bank: Why It Is Still Needed and Why It Still Disappoints", Journal of Economic Perspectives. 30(1):

77-94.

- Rodrik, D. (2011). The globalization paradox: democracy and the future of the world economy. WW Norton & Company.

- Rodrik, D. (2012). La paradoja de la globalización, Antoni Bosch editor, Barcelona

- Rosen, H.S. y Gayer, T. (2009): "Public Finance", (9ª edición). Ed.

McGraw-Hill International Edition. Singapore.

- Ruggie, J.G.. (2004). "Reconstituting the Global Public Domain – Issues, Actors and Practices," European Journal of International Relations; pp 499.

- Schmukler, Sergio L. 2004. "Financial Globalization: Gain and Pain for Developing Countries," pp. 314-336

- Thakur, R., & Van Langenhove, L. (2007). Enhancing global governance through regional integration. In Regionalisation and Global Governance (pp. 33-58). Routledge.

- Willett, T. D., & Vaubel, R. (Eds.). (1991). The political economy of international organizations: A public choice approach. Westview Press.

- Weiss. Thomas G., (2014). Governing the World? Addressing "Problems without Passports"

OTROS RECURSOS

Campus Virtual

Bases de datos:

Banco Mundial: http://www.worlbank.org

OECD: http://www.oecd.org

Páginas web:

Banco Central Europeo: http://www.ecb.int

Banco Mundial: http://www.worldbank.org Convención Marco de Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (UNFCCC): http://unfcc.int Fondo Monetario Internacional: www.imf.org Grupo de los Ocho (G8): http://www.g8.utoronto.ca Grupo de los Veinte (G20): http://www.g20.org Organización de las Naciones Unidas: http://www.un.org Organización Mundial del Comercio: http://www.wto.org Organización Mundial de Salud: https://www.who.int/es Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico:

http://www.oecd.org

Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo: http://www.undp.org

Programa de Naciones Unidas para el Medio Ambiente: http://www.unep.org Unión Europea - http://europa.eu

Revistas de especial interés para la asignatura:

- Journal of International Economics

-International Economic Review

- Journal of Political Economy

- Journal of Public Economics

- European Journal of Political Economy

- Public Choice

- Economics and Politics